EVOLUTIS

EVOLUTIS

Organisme de formation

Réf. : 02817P — Siret : 48394896400026 — Numéro d'activité : 53220835522 — Mise à jour : 16 novembre 2026

Coordonnées

Adresse

La Guerais

22490 Plouër-sur-Rance

Tél. : 02 96 86 98 23

Email : contact@evolutis-formation.fr

Site : https://evolutis-formation.fr/

Domaines de formation

DEVELOPPEMENT PERSONNEL - FORMATIONS GENERALES - LANGUES

Développement professionnel et personnel, Efficacité personnelle, Gestion conflit, Gestion stress, Gestion temps, Prise parole, Expression écrite

GESTION - SECRETARIAT - RESSOURCES HUMAINES

Ingénierie formation pédagogie, Encadrement management, Animation motivation équipe, Coaching entreprise, Conduite réunion, Délégation, Management équipe à distance, Télétravail, Conduite entretien professionnel, Conduite entretien évaluation, Correspondance professionnelle

DROIT - BANQUE - ASSURANCE

Gestion portefeuille

COMMERCE - VENTE

Commerce, Action commerciale, Négociation commerciale, Prospection vente, Vente distribution, Vente à distance, Vente par téléphone, Négociation achat, Administration ventes, Devis, Gestion relation client, Étude marché, Stratégie commerciale, Vente additionnelle

INFORMATIQUE - TELECOMMUNICATION

Logiciel e-mailing

Formations proposées (73)

Intitulé	Dates	Ville	Type	Certifiant
Conclure une vente en 10 étapes	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Conclure une vente en 10 étapes	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non

Intitulé	Dates	Ville	Type	Certifiant
Vendre plus en magasin	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Améliorer ses écrits professionnels	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Améliorer ses écrits professionnels	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Animer une réunion efficace	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Animer une réunion efficace	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Comment répondre aux objections des clients ?	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Comment répondre aux objections des clients ?	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Comment augmenter ses parts de marché chez ses clients ?	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Comment augmenter ses parts de marché chez ses clients ?	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Augmenter ses ventes additionnelles	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Augmenter ses ventes additionnelles	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Conclure une vente chez un prospect difficile	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Conclure une vente chez un prospect difficile	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Comment relancer ses devis par téléphone ?	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Comment relancer ses devis par téléphone ?	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non

Intitulé	Dates	Ville	Type	Certifiant
Animer une formation	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Animer une formation	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Accompagnement professionnel : le coaching de performance en situation réelle	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Accompagnement professionnel : le coaching de performance en situation réelle	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Conduire un entretien annuel d'évaluation	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Conduire un entretien annuel d'évaluation	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Demander une recommandation client	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Demander une recommandation client	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Développer son leadership	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Développer son leadership	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Développer la relation clients chez les chauffeurs-livreurs	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Négociation commerciale	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Négociation commerciale	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Déléguer avec efficacité	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Déléguer avec efficacité	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non

Intitulé	Dates	Ville	Type	Certifiant
Déjouer les pièges des acheteurs dans les négociations difficiles	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Déjouer les pièges des acheteurs dans les négociations difficiles	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Mener un entretien professionnel	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Mener un entretien professionnel	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Gestion du temps et des priorités	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Gestion du temps et des priorités	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Prise de parole en public	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Prise de parole en public	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Vente par téléphone	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Vente par téléphone	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Piloter une négociation achat	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Piloter une négociation achat	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Fidélisation client	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Fidélisation client	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Réussir la cohésion d'équipe	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non

Intitulé	Dates	Ville	Type	Certifiant
Manager la force de vente par le coaching commercial	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Manager la force de vente par le coaching commercial	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Management d'équipe	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Management d'équipe	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Prospection commerciale : techniques et outils	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Prospection commerciale : techniques et outils	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Emailing client	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Emailing client	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Gérer ses émotions pour faire face à l'agressivité des clients difficiles	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Gérer ses émotions pour faire face à l'agressivité des clients difficiles	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Réussir ses prises de rendez-vous	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Réussir ses prises de rendez-vous	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Prospection commerciale en salon professionnel : transformer les visites de s...	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Prospection commerciale en salon professionnel : transformer les visites de s...	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Gestion du temps et du stress en télétravail	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non

Intitulé	Dates	Ville	Type	Certifiant
Gestion du temps et du stress en télétravail	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Vente par téléphone	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Vente par téléphone	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Formation individuelle personnalisée	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Formation individuelle personnalisée	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Management à distance	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Management à distance	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Ventes à distance en visioconference	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Ventes à distance en visioconference	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non
Optimiser la gestion de son portefeuille clients	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	À distance	F.C.	Non
Optimiser la gestion de son portefeuille clients	Du 01/01/2026 Au 31/12/2026	Plouër-sur-Rance (22)	F.C.	Non

Source : GREF Bretagne #02817P