Cout de revient et prix de vente

Approche théorique

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 26223300F — Mise à jour : 25 septembre 2026

Organisme responsable : **CMARB - DT des Côtes d'Armor**

Présentation de la formation

Objectifs

À l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

• Comprendre comment calculer un coût de revient

• Savoir calculer la rentabilité de votre entreprise

• Savoir estimer les prix à facturer pour chaque chantier, produit ou prestation

Programme

• L'importance de bien fixer son prix de vente pour pérenniser son entreprise

• Les difficultés de l'entreprise à fixer le bon prix

• Les conséquences sur l'entreprise et son image

• Le vocabulaire, définition des principales notions

• Rappel sur les pourcentages, la règle de trois... calcul de remises, de TVA

• Notion de charges fixes, variables

• Notion de marge brute

• Calcul du chiffre d'affaires minimum à réaliser (point mort)

• Le prix de l'heure

• Les coefficients de revente des marchandises et matières premières

• Les recettes journalières et panier moyen

• La notion de charge directe / indirecte

• Les coûts liés à un produit, un service, un chantier

• La détermination du prix de vente

• Évaluation des connaissances

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Sans niveau spécifique	**Sans niveau spécifique**

Métiers associés

M1203 — Comptabilité

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2405858S	Présentiel	Ploufragan	29/10/2026	29/10/2026

Source : GREF Bretagne #26223300F