Titre professionnel conseiller commercial

Certifiante | Formation continue

Réf. : 26220952F — Mise à jour : 5 octobre 2026

Organisme responsable : **Biopyk Campus**

Présentation de la formation

Objectifs

Compétences attestées :

1. Prospecter un secteur de vente

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité
- Mettre en œuvre la démarche de prospection
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

2. Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

- Représenter l'entreprise et contribuer à la valorisation de son image
- Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente
- Assurer le suivi de ses ventes
- Fidéliser en consolidant l'expérience client

Programme

Certificat de compétences professionnelles (CCP) - 1. Prospecter un secteur de vente

Certificat de compétences professionnelles (CCP) - 2. Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau CAP, BEP	**Niveau Bac général, pro ou techno, BP**

Liste des certifications

Titre professionnel conseiller commercial

Code RNCP : 37717

Métiers associés

C1102 — Conseil clientèle en assurances

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises

D1403 — Relation commerciale auprès de particuliers

D1404 — Relation commerciale en vente de véhicules

D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2391402S	Mixte	Rennes	07/12/2026	08/04/2027
2412113S	Mixte	Saint-Malo	07/12/2026	08/04/2027
2412114S	Mixte	Saint-Brieuc	07/12/2026	08/04/2027
2412115S	Mixte	Lorient	07/12/2026	08/04/2027
2412116S	Mixte	Brest	07/12/2026	08/04/2027
2412117S	Mixte	Quimper	07/12/2026	08/04/2027
2412118S	Mixte	Vannes	07/12/2026	08/04/2027

Source : GREF Bretagne #26220952F