Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal

Bloc de compétences du Titre pro conseiller de vente

Certifiante | Formation continue

Réf. : 26220147F — Mise à jour : 22 octobre 2026

Organisme responsable : **INITIATIVES FORMATION**

Présentation de la formation

Objectifs

Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Participer à la gestion des flux marchands
- Contribuer au merchandising
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Aucun prérequis	**Niveau Bac général, pro ou techno, BP**

Liste des certifications

Titre professionnel conseiller de vente
Code RNCP : 37098

Métiers associés

D1209 — Vente de végétaux
D1210 — Vente en animalerie
D1211 — Vente en articles de sport et loisirs
D1212 — Vente en décoration et équipement du foyer
D1214 — Vente en habillement et accessoires de la personne

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2386685S	Mixte	Quimper	04/01/2027	07/04/2027
2386686S	Mixte	Quimper	29/06/2027	22/10/2027
2426867S	Mixte	Quimper	19/04/2027	26/07/2027

Source : GREF Bretagne #26220147F