Titre professionnel conseiller commercial

Certifiante | Contrat appr.

Réf. : 26208956F — Mise à jour : 18 juin 2026

Organisme responsable : **CFA - Lycée technologique agricole du Méné**

Présentation de la formation

Objectifs

Compétences attestées :

1. Prospecter un secteur de vente

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité
- Mettre en œuvre la démarche de prospection
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

2. Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

- Représenter l'entreprise et contribuer à la valorisation de son image
- Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente
- Assurer le suivi de ses ventes
- Fidéliser en consolidant l'expérience client

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau CAP, BEP	**Niveau Bac général, pro ou techno, BP**

Liste des certifications

Titre professionnel conseiller commercial

Code RNCP : 37717

Métiers associés

C1102 — Conseil clientèle en assurances
D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises
D1403 — Relation commerciale auprès de particuliers
D1404 — Relation commerciale en vente de véhicules
D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2299938S	Présentiel	Merdrignac	04/01/2027	17/12/2027

Source : GREF Bretagne #26208956F