Négociation sociale

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 26208095F — Mise à jour : 29 mai 2026

Organisme responsable : **STRAFORMATION**

Présentation de la formation

Objectifs

- Mener à bien les négociations sociales.
- Éviter tout litige avec les partenaires sociaux.
- Protéger les entreprises des risques légaux encourus

Programme

Comprendre le contexte de la négociation sociale :

- Les enjeux de la négociation sociale ;
- Les acteurs de la négociation sociale ;
- Analyser les pratiques nuisibles au succès de la négociation sociale.

Appréhender les règles juridiques qui régissent la négociation sociale :

- Connaître les modalités de validation d'une négociation sociale ;
- Appréhender les conséquences de la législation sur le dialogue social et l'emploi ;
- Définir la posture du comité d'entreprise dans la négociation ;
- Construire un rapport ;
- Entretenir des relations constructives avec les partenaires sociaux.

Concevoir ses négociations :

- Conceptualiser les objectifs à atteindre ;
- Anticiper les résistances des partenaires sociaux ;
- Mettre au point des scénarios pour s'adapter aux problématiques éventuelles ;
- Préparer son plan de communication ;
- Élaborer un plan de secours.

Mener à bien ses négociations :

- Initier les négociations ;
- Créer et trouver des terrains d'entente ;
- Obtenir des concessions ;
- Éviter les situations de conflit ;
- Adapter ses stratégies de communication ;
- Faire signer un accord.

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Sans niveau spécifique	**Sans niveau spécifique**

Métiers associés

M1503 — Management des ressources humaines

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2290046S	Mixte	Rennes	15/05/2026	31/07/2027

Source : GREF Bretagne #26208095F