Incoterms, douanes et transports

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 26207676F — Mise à jour : 27 mai 2026

Organisme responsable : **STRAFORMATION**

Présentation de la formation

Objectifs

- Le choix du bon Incoterm ;
- Analyse, sélection et mise en place des différentes opérations de dédouanement ;
- Rédaction des documents administratifs ;
- Négociation mutuellement avantageuse avec les transitaires ;
- Identification des documents indispensables aux activités d'importation et d'exportation ;
- Le programme de formation ;
- Maitriser le traitement douanier et l'organisation des échanges internationaux.

Programme

Les zones de libre-échange

- Les règlementations internationales.

Analyser la déclaration en Douane et en relever les éléments importants

- Les Incoterms « INternational COmmercial TERMS » ;
- Détermination de l'assiette des droits et taxes selon les derniers Incoterms, identification de l'espèce tarifaire du produit ;
- Utilisation TRIGO et navigation dans RITA ;
- Connaître les avantages et les inconvénients du statut d'OEA ;
- Identification des marchandises stratégiques ;
- Savoir d'où provient le produit ;
- Calcul de la liquidation douanière ,
- Dédouaner dans le système ECS, DELTA, NSTI, ICS…

Activités extracommunautaires

- Rédaction du DAU (Document Administratif Unique) ;
- Maitrise du droit de douane et du droit de dédouanement.

Activités intracommunautaires

- Rédaction de la DEB (Déclaration d'Échange de Biens) ;
- Identifier le VIES, le code TVA intracommunautaire ;
- Études des opérations triangulaires, des cas spécifiques.

Optimisation des régimes particuliers

- Transformation sous douane, perfectionnement actif/passif, gestion des entrepôts, transit ;
- Maitrise de la rédaction et du suivi des carnets TIR, ATA…
- Connaitre les règles spécifiques aux retours, aux emballages et aux échanges standards ;
- La PDD, la PDUC… assurer le dédouanement.

Gestion des conflits avec les douanes

- Connaître toutes les notions en lien avec les litiges douaniers et toutes les techniques de défense ;
- Trouver les solutions aux conflits.

Optimisation des activités de transport

- Examiner l’offre des transitaires en identifiant les critères de choix ;
- Les particularités des transports maritimes, aériens et routiers.

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Sans niveau spécifique	**Sans niveau spécifique**

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2287166S	Mixte	Rennes	02/05/2026	31/07/2027

Source : GREF Bretagne #26207676F