Manager du développement commercial

MBA Management Commerce et Entrepreneuriat

Certifiante | Contrat pro. | Contrat appr. | Formation continue

Réf. : 25183004F — Mise à jour : 21 octobre 2025

Organisme responsable : **AFTEC IPAC BACHELOR FACTORY MBway WIN SPORT SCHOOL BREST**

Présentation de la formation

Objectifs

Le **MBA Management, Commerce et Entrepreneuriat** a pour objectif de former aux compétences en marketing et développement commercial tout en développant leurs comportements entrepreneuriaux : créativité, initiative, autonomie, responsabilité. Elle intègre la dimension sociale et environnementale et ouvre également sur la création d'entreprise.

Programme

M1

MANAGEMENT STRATÉGIQUE

- Environnement des marchés internationaux
- Intelligence économique
- Marketing international
- Achat international

MANAGEMENT

- Management des ressources humaines
- Culture d'entreprise et management interculturel
- Management d'entreprise 2.0

ENTREPRENEURIAT & GESTION

- Diagnostic financier et évaluation de projets
- Processus de management de projet
- Contrôle de gestion

APPLICATIONS PROFESSIONNELLES

- Pacte Langues
- Pacte Employabilité

M2

MANAGEMENT

- Management d’équipe commerciale
- Management de proximité
- Leadership et management du changement

DÉVELOPPEMENT & MARKETING

- Développement stratégique des affaires
- Etude de marché

- Gestion des « Grands Comptes »
- Expertise commerciale et négociation
- Développement et management de l'innovation
- Stratégie digitale
- Webmarketing

ENTREPRENEURIAT, GESTION ET JURIDIQUE

- Conduite de projet entrepreneurial
- Ingénierie de financement
- Business Plan
- Valorisation des entreprises
- Stratégie

APPLICATIONS PROFESSIONNELLES

- Pacte employabilité
- Mission d'expertise

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Aucun prérequis

Niveau de sortie

Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus

Liste des certifications

Manager du développement commercial

Code RNCP : 40359

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente

M1706 — Promotion des ventes

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2100101S	Présentiel	Brest	20/09/2026	23/06/2028
2100103S	Présentiel	Brest	20/09/2026	23/06/2028

Source : GREF Bretagne #25183004F