Licence Pro - Technico-Commercial

Certifiante | Contrat appr. | Formation continue | Contrat pro.

Réf. : 25181555F — Mise à jour : 3 février 2026

Organisme responsable : **UCO BN**

Présentation de la formation

Objectifs

Cette licence professionnelle* donne aux personnes ayant déjà des compétences techniques ou tertiaires, une formation commerciale orientée vers la vente. Quelle que soit sa spécialité (informatique, diététique, banque, assurance, automobile, tourisme, agro-alimentaire…) le technicien des ventes joue un rôle clé dans le développement de l'entreprise grâce à sa double compétence technique et commerciale. Vous possédez des compétences techniques ou tertiaires et désirez élargir vos champs de compétences ? La licence professionnelle spécialité Technico-Commercial est faite pour vous !

La licence professionnelle mention Technico-Commercial permet d'accéder à :

- la mise en oeuvre d'une politique commerciale définie,
- la gestion et le développement d'un portefeuille de clients,
- l'analyse des enjeux économiques et sociaux liés à l'entreprise

La licence professionnelle est la seule formation de niveau bac+3 permettant d'acquérir ou de compléter des compétences en management. Reconnue par la profession et le Ministère, elle s'inscrit pleinement dans la réforme LMD.

Programme

TECHNIQUES COMMERCIALES

- Marketing
- Communication
- E-commerce
- Techniques de vente et de négociation

COMMUNICATION ET MANAGEMENT

- Expression communication
- Langue (anglais)
- Droit social
- Simulation et cas
- Management et Gestion des Ressources Humaines Informatique

L'ENTREPRISE ET SON ENVIRONNEMENT

- Connaissance du fonctionnement de l'entreprise : politique générale et fonctions principales
- Environnement économique et juridique de l'entreprise
- Environnement administratif

GESTION DE L'ENTREPRISE

- Aspects juridiques
- Comptabilité
- Finance

OUTILS MÉTHODOLOGIQUES

- Méthodologie d'analyse et de résolution de problèmes
- Créativité et innovation
- Méthodes d'analyse et traitement des données
- Gestion de projets et optimisation des ressources
- Techniques de recherche d'emploi

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée
Sans niveau spécifique

Niveau de sortie
Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4

Liste des certifications

Licence pro mention technico-commercial
Code RNCP : 40502

Métiers associés

D1401 — Assistanat commercial
D1406 — Management en force de vente
D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2092521S	Présentiel	Guingamp	01/09/2026	27/08/2027
2185467S	Présentiel	Guingamp	01/09/2026	27/08/2027
2194587S	Présentiel	Guingamp	01/09/2026	27/08/2027

Source : GREF Bretagne #25181555F