Responsable du développement commercial

Bachelor Sport Business et Developpement Commercial

Certifiante | Contrat appr. | Contrat pro. | Formation continue

Réf. : 25181048F — Mise à jour : 22 octobre 2026

Organisme responsable : **AFTEC VANNES**

Présentation de la formation

Objectifs

- Contribuer à l'élaboration de la stratégie de développement commercial
- Développer et assurer le suivi de la performance commerciale
- Animer le projet de développement commercial et assurer le suivi de l'expérience client

Programme

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- La stratégie commerciale et l'omnicanal
- Prospection multicanal et partenariats
- Le marketing stratégique du sport
- Le marketing relationnel
- La stratégie marketing et digital dans le sport
- Le marketing sportif BtoB
- Personal branding dans le sport
- Achat et distribution d'articles dans le sport
- Entertainment marketing
- Business English
- WIN Business Game
- Soutenance orale, projet professionnel

ACTIVITÉ MANAGÉRIALE

- Cadre légal de l'activité du retail
- Le management de projet et les méthodes
- Communication personnelle et animation d'évènements
- Conduite du changement et management à distance
- Le management de la force de vente des équipementiers
- Communication internet et externe
- Oraux professionnels - mise en situation
- Projet professionnel écrit
- Soutenance orale

GESTION BUSINESS UNIT

- La gestion budgétaire
- La gestion commerciale et le compte d'exploitation

- Merchandising et theâtralisation
- Gestion des stocks et approvisionnements
- WIN Business Game
- Projet professionnel écrit
- Soutenance orale projet professionnel

MODALITÉS COMPLÉMENTAIRES

- Diagnostic et études de cas
- Certification numérique

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau BTS - Bac +2	Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4

Liste des certifications

Responsable du développement commercial
Code RNCP : 38123

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente
M1704 — Management relation clientèle
M1706 — Promotion des ventes
M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2091918S	Présentiel	Vannes	04/09/2026	30/08/2027
2095289S	Présentiel	Vannes	04/09/2026	30/06/2027

Source : GREF Bretagne #25181048F