Chargé d'affaires commerciales

Certifiante | Contrat appr. | Contrat pro. | Formation continue

Réf. : 25180199F — Mise à jour : 14 avril 2026

Organisme responsable : **Skilzh - Ecole Supérieure de Management et de Commerce**

Présentation de la formation

Objectifs

Au sein de la Direction Marketing et/ou Ventes de l'entreprise, le/la "Chargé(e) d'affaires commerciales et marketing opérationnel" occupe une place spécifique, en lien avec les services du Marketing d'une part, et des Ventes de l'autre. Il/elle contribue au développement des produits ou services de son entreprise sur un ou plusieurs secteurs géographiques, dans un contexte national ou international.

Programme

Le (la) titulaire est capable de :

- élaborer un plan d'actions commerciales et de marketing opérationnel à mettre en œuvre
- gérer les actions à mettre en œuvre, organiser leur planning général, répartir l'allocation des moyens et définir les modalités de suivi et d'ajustement des actions
- constituer un réseau avec les différents acteurs implantés sur sa zone et développer les relations avec ceux-ci et l'environnement
- gérer les dimensions budgétaires, financières et administratives en vérifiant la fiabilité des comptes et leur traçabilité, en décidant des actions à mener au regard des écarts constatés entre les objectifs prévisionnels et les résultats atteints
- exercer une fonction de veille marketing afin d'identifier les évolutions en émergence et de mettre en œuvre les actions adéquates
- organiser le travail à produire selon les projets commerciaux et de marketing opérationnel à conduire, contrôler la réalisation des activités, animer une équipe de travail en favorisant l'implication de chacun

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Sans niveau spécifique	**Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4**

Liste des certifications

Chargé d'affaires commerciales
Code RNCP : 38830

Métiers associés

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises
D1406 — Management en force de vente
M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2090879S	Présentiel	Gouesnou	04/09/2026	17/07/2027
2140412S	Présentiel	Gouesnou	04/06/2026	17/07/2027

Source : GREF Bretagne #25180199F