Fixation des prix et méthodes de prévision des ventes

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 25168384F — Mise à jour : 29 janvier 2026

Organisme responsable : **Esprit Formation**

Présentation de la formation

Objectifs

Cette formation permet d'acquérir les compétences nécessaires pour fixer des prix, prévoir les ventes et ajuster les stratégies en fonction des tendances du marché et des objectifs de l'entreprise. Elle s'adresse aux responsables marketing, commerciaux et dirigeants

- Comprendre les principes fondamentaux de la fixation des prix et des prévisions de ventes, ainsi que les facteurs qui les influencent
- Développer des stratégies de tarification basées sur les coûts, les bénéfices et les analyses de marché, tout en intégrant les données et technologies
- Mettre en œuvre, surveiller et ajuster les stratégies de prix et de vente à l'aide d'objectifs clairs, de KPIs et d'évaluations annuelles

Programme

Chapitre 1 : Fondements de la Fixation des Prix et de la Prévision des Ventes

- A. B. Principes de Base de la Fixation des Prix et de la Prévision des Ventes

Facteurs Influant sur la Fixation des Prix et les Prévisions de Ventes

- C. Approche Initiale pour Fixer les Prix et Prévoir les Ventes

Chapitre 2 : Stratégies et Analyses pour la Fixation des Prix et la Prévision des Ventes

- A. B. Stratégies de Tarification Basées sur les Coûts et les Bénéfices

Analyse de Marché et Tendances

- C. Intégration des Données et Technologies dans les Prévisions

Chapitre 3 : Mise en Œuvre, Suivi, et Révision des Stratégies de Prix et de Vente

- A. B. Application et Surveillance des Stratégies de Prix et de Prévision

Objectifs et KPIs pour la Gestion des Prix et des Ventes

- C. Évaluation et Ajustement Annuel des Stratégies

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau BTS - Bac +2	**Sans niveau spécifique**

Métiers associés

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises

D1406 — Management en force de vente

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2188157S	À distance	—	02/01/2026	31/12/2026

Source : GREF Bretagne #25168384F