Manager commercial et marketing

Certifiante | Contrat appr. | Contrat pro. | Formation continue

Réf. : 24153329F — Mise à jour : 17 février 2026

Organisme responsable : **ESUP GROUP - Vannes**

Présentation de la formation

Objectifs

Son action s'articule autour de 4 compétences :

- Elaborer la stratégie commerciale et marketingLe manager commercial élabore la stratégie commerciale en collaboration avec la Direction générale. Il pilote la réalisation des études de marché. Il analyse les besoins des clients, sélectionne les marchés cibles potentiels. Il décide le plan marketing (plan de communication inclus) à la fois traditionnel et digital.
- Mettre en oeuvre la politique commercialeLe manager commercial et marketing élabore le plan d'actions commerciales par produits/services/marchés Il gère certains clients grands comptes en direct. Il assure le pilotage des opérations commerciales et gère en direct les offres commerciales complexes.
- Manager une équipe et un réseau commercialLe manager commercial et marketing encadre les équipes commerciales et anime le réseau commercial. Il recrute et forme son réseau commercial (salariés, indépendants, distributeurs). Il contrôle et mesure les résultats commerciaux. Il manage une équipe projets de développement commercial et/ou entrepreneuriat.
- Mesurer la performance commerciale Le manager commercial et marketing met en place les outils de reporting et assure le suivi des ventes. Il contrôle et mesure les résultats commerciaux.

Compétences attestées :

- Elaborer une stratégie commerciale
- Mettre en oeuvre la politique commerciale
- Manager une équipe et un réseau commercial
- Mesurer la performance commerciale

Programme

Enseignements professionnels

• Marketing stratégique et stratégie de communication
• Mise en oeuvre de la politique commerciale
• Management d’une équipe et d’un réseau commercial
• Finance d’entreprise
• Data marketing
• Communication interculturelle
• Achat et appel d’offres
• Transport et logistique
• Politique RSE et gestion de la diversité
• QVT

Enseignements généraux:

• Anglais
• Droit du numérique
• Droit des contrats commerciaux

Enseignements de spécialisation

• Gestion
• Création / Reprise d'entreprise

• Outils et concepts du Marketing et de la Communication
• Web Design et création numérique

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée
Aucun prérequis

Niveau de sortie
Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus

Liste des certifications

Manager commercial et marketing
Code RNCP : 35208

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1854903S	Présentiel	Vannes	15/09/2025	30/06/2027
1856787S	Présentiel	Vannes	01/09/2025	30/06/2027
1856788S	Présentiel	Vannes	01/09/2025	30/06/2027

Source : GREF Bretagne #24153329F