Responsable du développement commercial

Bachelor Marketing, Commerce & Négociation

Certifiante | Contrat pro. | Contrat appr. | Formation continue

Réf. : 24151849F — Mise à jour : 15 juillet 2025

Organisme responsable : **AFTEC VANNES**

Présentation de la formation

Objectifs

- Contribuer à l'élaboration de la stratégie de développement commercial
- Développer et assurer le suivi de la performance commerciale
- Animer le projet de développement commercial et assurer le suivi de l'expérience client

Programme

Le **Bachelor Commerce Marketing & Négociation** vous forme pour devenir :

- Business developper
- Responsable de développement commercial
- Attaché commercial
- Chef de secteur
- Chargé de clientèle

La formation **Commerce Marketing et Négociation** d'Ipac Bachelor Factory répond aux besoins des entreprises modernes qui recherchent des talents capables de piloter le développement commercial et de mettre en œuvre des stratégies marketing innovantes.

Titre délivré

- Validation académique : Bachelor (niveau 6, bac +3, 180 crédits ECTS)
- Validation professionnelle : certification professionnelle reconnue par l'État de niveau 6 - Décision d'enregistrement le 18 octobre 2023 - Responsable du développement commercial – IPAC - RNCP 38123
- Validation Européenne : « supplément au diplôme »
- L'ensemble des indicateurs formations est consultable sur le site Inserjeunes

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau Bac général, pro ou techno, BP	**Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4**

Liste des certifications

Responsable du développement commercial

Code RNCP : 38123

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente

M1704 — Management relation clientèle

M1706 — Promotion des ventes

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1834454S	Présentiel	Plescop	05/09/2025	31/08/2028
1834455S	Présentiel	Plescop	05/09/2025	31/08/2028

Source : GREF Bretagne #24151849F