# Manager du développement commercial

## MBA Management Commerce et Entrepreneuriat

Certifiante | Contrat pro. | Contrat appr.

Réf. : 24144104F — Mise à jour : 21 octobre 2025

Organisme responsable : **AFTEC IPAC BACHELOR FACTORY MBway WIN SPORT SCHOOL BREST**

## Présentation de la formation

### Objectifs

Le **MBA Management, Commerce et Entrepreneuriat** a pour objectif de former aux compétences en marketing et développement commercial tout en développant leurs comportements entrepreneuriaux : créativité, initiative, autonomie, responsabilité. Elle intègre la dimension sociale et environnementale et ouvre également sur la création d'entreprise.

### Programme

M1

MANAGEMENT STRATÉGIQUE

- Environnement des marchés internationaux
- Intelligence économique
- Marketing international
- Achat international

MANAGEMENT

- Management des ressources humaines
- Culture d'entreprise et management interculturel
- Management d'entreprise 2.0

ENTREPRENEURIAT & GESTION

- Diagnostic financier et évaluation de projets
- Processus de management de projet
- Contrôle de gestion

APPLICATIONS PROFESSIONNELLES

- Pacte Langues
- Pacte Employabilité

M2

MANAGEMENT

- Management d’équipe commerciale
- Management de proximité
- Leadership et management du changement

DÉVELOPPEMENT & MARKETING

- Développement stratégique des affaires
- Etude de marché

- Gestion des « Grands Comptes »
- Expertise commerciale et négociation
- Développement et management de l'innovation
- Stratégie digitale
- Webmarketing

ENTREPRENEURIAT, GESTION ET JURIDIQUE

- Conduite de projet entrepreneurial
- Ingénierie de financement
- Business Plan
- Valorisation des entreprises
- Stratégie

APPLICATIONS PROFESSIONNELLES

- Pacte employabilité
- Mission d'expertise

## Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

**Aucun prérequis**

Niveau de sortie

**Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus**

**Liste des certifications**

**Manager du développement commercial**

Code RNCP : 40359

**Métiers associés**

**D1406** — Management en force de vente

**M1706** — Promotion des ventes

**M1707** — Stratégie commerciale

## Dates et lieux de formation

| N° session | Modalité | Lieu | Du | Au |
|---|---|---|---|---|
| 1782968S | Présentiel | Brest | 23/09/2025 | 23/06/2027 |

Source : GREF Bretagne #24144104F