Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international - Bachelor Management Commercial

Certifiante | Contrat appr.

Réf. : 24142176F — Mise à jour : 17 février 2026

Organisme responsable : **ISIMI**

Présentation de la formation

Objectifs

- Concevoir un plan de développement du marketing opérationnel et commercial
- Déployer le plan d'action commercial et marketing multicanal sur une ou plusieurs zones d'affaires internationales
- Animer une équipe commerciale à l'international
- Animer des réseaux internationaux et gérer le développement d'un centre de profit ou centre d'affaires internationales.

Programme

VENTE ET NÉGOCIATION

- Prospection et social selling
- Séminaire Sales Week
- Séminaire de Négociation
- Vallue Selling

STRATÉGIES DE DISTRIBUTION

- Stratégies de distribution cross canal
- E-commerce et stratégie digitale
- Supply chain

MANAGEMENT D'ENTREPRISE ET GESTION

- Séminaire Management des équipes commerciales
- Stratégie de développement à l'international
- Intercultural management
- Actualités internationales/géopolitique
- Business game
- Gestion comptable
- Calculs commerciaux et statistiques

MARKETING ET COMMUNICATION

- Séminaire Études de marché et Comportement du consommateur
- Études marketing
- Comportement du consommateur
- Stratégie des marques

ENVIRONNEMENT JURIDIQUE

- Droit de la consommation et de la distribution

OUTILS DE DÉVELOPPEMENT

- Anglais
- Rapport d’activité
- Numeric Box (Word, Excel, PPT)
- PPA’s Touch : développement personnel et coaching

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Niveau Bac général, pro ou techno, BP

Niveau de sortie

Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4

Liste des certifications

Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international

Code RNCP : 35106

Métiers associés

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1761489S	Présentiel	Rennes	26/09/2024	02/09/2027

Source : GREF Bretagne #24142176F