Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international - Bachelor Achats et Supply Chain

Certifiante | Contrat appr.

Réf. : 24142172F — Mise à jour : 17 février 2026

Organisme responsable : **ISIMI**

Présentation de la formation

Objectifs

- Concevoir un plan de développement du marketing opérationnel et commercial
- Déployer le plan d'action commercial et marketing multicanal sur une ou plusieurs zones d'affaires internationales
- Animer une équipe commerciale à l'international
- Animer des réseaux internationaux et gérer le développement d'un centre de profit ou centre d'affaires internationales.

Programme

ENVIRONNEMENT JURIDIQUE ET ÉCONOMIQUE

- Géopolitique
- International business laws

MANAGEMENT ET GESTION D'ENTREPRISE

- Marketing stratégique
- Performance et et KPI en supply chain
- Séminaire management week

TECHNIQUES LOGISTIQUES

- Séminaire Optimisation de la supply chain
- Sourcing and procurement
- Logistique multicanal

MANAGEMENT DES ACHATS

- Quality and lean management
- Techniques de négociation
- Achat et supply responsable

OUTILS DE DÉVELOPPEMENT

- Anglais
- Rapport d'activité
- Numeric Box (Word, Excel, PPT)
- PPA's Touch : développement personnel et coaching

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie

Niveau Bac général, pro ou techno, BP

Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4

Liste des certifications

Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international

Code RNCP : 35106

Métiers associés

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1761405S	Présentiel	Rennes	26/09/2024	05/09/2027

Source : GREF Bretagne #24142172F