Négocier avec efficacité

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 24133782F — Mise à jour : 24 janvier 2025

Organisme responsable : **2C FORMA**

Présentation de la formation

Objectifs

Adopter un comportement qui facilite une attitude de conviction et d'influence sur la clientèle

Savoir argumenter et défendre les tarifs

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Sans niveau spécifique	**Sans niveau spécifique**

Métiers associés

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1923235S	Présentiel	Rennes	01/05/2025	31/12/2026

Source : GREF Bretagne #24133782F