Titre professionnel négociateur technico-commercial

Certifiante | Contrat pro. | Contrat appr.

Réf. : 24126586F — Mise à jour : 24 avril 2026

Organisme responsable : **AFPA Entreprises Bretagne**

Présentation de la formation

Objectifs

- Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
- Prospecter et négocier une proposition commerciale

Programme

Module préparatoire : acteur autonome de mon alternance

1. Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché

Organiser un plan d'actions commerciales

Mettre en œuvre des actions de fidélisation

Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

2. Prospecter et négocier une proposition commerciale

Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique

Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés

Négocier une solution technique et commerciale

Session d'examen

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Aucun prérequis	Niveau BTS - Bac +2

Liste des certifications

Titre professionnel négociateur technico-commercial

Code RNCP : 39063

Métiers associés

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises

D1406 — Management en force de vente

D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1872280S	Présentiel	Lorient	22/10/2025	29/01/2027
1955254S	Présentiel	Brest	15/09/2025	04/12/2026

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1955255S	Présentiel	Brest	05/01/2026	04/12/2026
2129268S	Présentiel	Brest	02/03/2026	05/02/2027
2129269S	Présentiel	Brest	01/06/2026	04/05/2027
2129270S	Présentiel	Brest	07/09/2026	29/07/2027
2129271S	Présentiel	Brest	07/12/2026	15/11/2027
2129272S	Présentiel	Lorient	02/02/2026	30/04/2027
2129273S	Présentiel	Lorient	26/05/2026	02/07/2027
2129274S	Présentiel	Lorient	07/12/2026	25/02/2028
2129275S	Présentiel	Lorient	07/09/2026	17/09/2027

Source : GREF Bretagne #24126586F