Manager du développement d'affaires à l'international

Certifiante | Formation continue

Réf. : 23116543F — Mise à jour : 19 mai 2026

Organisme responsable : **CCI Formation Finistère - Pôle vélo**

Présentation de la formation

Objectifs

L'internationalisation des économies constitue l'une des grandes évolutions du 20ème siècle. Les entreprises de l'import-export sont largement intervenues dans le développement des échanges internationaux et représentent aujourd'hui un secteur dynamique et très diversifié.
Pour développer leurs projets de croissance tant au niveau de l'exportation que de l'importation, les entreprises doivent prendre en compte, au-delà des enjeux commerciaux et marketing, les dimensions financières et juridiques propres à chaque pays. Leurs capacités de succès dépendent aussi de leur connaissance des marchés cibles, de la performance de leurs produits, et de la fiabilité de leurs réseaux, notamment au niveau de leurs fournisseurs et distributeurs.
Elles doivent également développer une culture internationale, en misant sur une bonne connaissance des dimensions interculturelles et des codes propres à chaque pays, tout en maîtrisant plusieurs langues étrangères afin de pouvoir échanger avec leurs clients, leurs partenaires et leurs prestataires.
C'est dans cette optique que les entreprises confient à un Manager du développement d'affaires à l'international la réussite de leur développement avec l'étranger.

Programme

- Élaboration de la stratégie de développement à l'international de l'entreprise
- Pilotage de la stratégie de développement à l'international de l'entreprise
- Évaluation et ajustement de la stratégie de développement à l'international de l'entreprise
- Management du service/département international de l'entreprise

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4	**Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus**

Liste des certifications

Manager du développement d'affaires à l'international
Code RNCP : 36368

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente

M1102 — Direction des achats

M1301 — Direction de grande entreprise ou d'établissement public

M1705 — Marketing

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2036687S	Présentiel	Quimper	01/09/2025	31/12/2026
2291080S	Présentiel	Quimper	31/08/2026	30/08/2027

Source : GREF Bretagne #23116543F