Manager en ingénierie d'affaires

Parcours MPMC Manager de la Performance Marketing et Commerciale

Certifiante | Contrat appr. | Contrat pro.

Réf. : 23114774F — Mise à jour : 17 novembre 2026

Organisme responsable : **CCI Finistère - IFAC (CFA) Campus des métiers**

Présentation de la formation

Objectifs

Dans un environnement B to B ou B to B to C, les entreprises recherches des professionnels qui ont une vision globale de leur activité et qui sont force de proposition pour améliorer leur performance marketing et commerciale. Acquérir de nouveaux clients, fidéliser un portefeuille et développer de nouvelles opportunités en misant sur une stratégie marketing et commerciale performante, sur une meilleure adéquation des besoins et sur l'innovation produits / services sont des axes déterminants. Dans cette formation, la performance marketing et commerciale est au cœur des problématiques étudiées.

Programme

Bloc 1 : Management de l'information et des réseaux stratégiques en vue de la détection d'opportunités et du développement d'affaires complexes à haute valeur ajoutée

- Conduire une démarche d’intelligence économique et stratégique
- Constituer et animer des réseaux porteurs de développement d’affaires et de partenariats

Bloc 2 : Elaboration d'une stratégie de développement d'affaires complexes à haute valeur ajoutée

- Concevoir un plan stratégique de développement d’affaires
- Concevoir un plan de développement grand compte
- Assurer le développement d’une nouvelle activité

Bloc 3 : Qualification, conception et négociation d'affaires

- Elaborer une solution sur-mesure adaptée à la demande exprimée par une entreprise cliente ou prospect
- Conduire la négociation de la solution avec le client

Bloc 4 : Pilotage de la mise en œuvre, du suivi et de l'évaluation de projets d'affaires complexes à haute valeur ajoutée

- Superviser la mise en œuvre de l’affaire
- Manager les équipes internes et contributeurs externes mobilisés dans le projet d’affaire

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4	**Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus**

Liste des certifications

Manager en ingénierie d'affaires

Code RNCP : 35164

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente

H1102 — Management et ingénierie d'affaires

M1707 — Stratégie commerciale

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises

D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1834828S	Présentiel	Guipavas	01/09/2025	30/06/2027

Source : GREF Bretagne #23114774F