Argumenter et convaincre

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 2103270F — Mise à jour : 15 janvier 2026

Organisme responsable : **AGIPLUS**

Présentation de la formation

Objectifs

Acquérir les techniques d'argumentation et les comportements dans le but de vendre, de convaincre
Fédérer leurs interlocuteurs sur la qualité et le bien fondé de leurs idées

Programme

Principes généraux de la communication
Les techniques pour argumenter
Les techniques pour convaincre• Les éléments d'adhésion de son auditoire

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Aucun prérequis	Sans niveau spécifique

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2174764S	Présentiel	Camoël	01/01/2026	31/12/2026

Source : GREF Bretagne #2103270F