Organiser et réaliser sa prospection immobilière

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 1900049F — Mise à jour : 10 février 2026

Organisme responsable : **SMART ET COM FORMATIONS**

Présentation de la formation

Objectifs

- Se persuader de la nécessité de prospecter pour performer
- Appréhender son environnement géographique et concurrentiel
- Utiliser et optimiser les différents types de la prospection

Programme

- Appréhender son environnement
- Maîtriser les différents secteurs
- Optimiser les différents types de prospection
- Réaliser sa prospection
- Connaître les différents acteurs indispensables à la prospection

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Aucun prérequis

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2209820S	Présentiel	Saint-Jean-la-Poterie	10/02/2026	31/12/2026

Source : GREF Bretagne #1900049F