Piloter une affaire et ses obligations contractuelles

Non-certifiante | Formation continue

Réf. : 1804843F — Mise à jour : 10 février 2026

Organisme responsable : **SMART ET COM FORMATIONS**

Présentation de la formation

Objectifs

- Contribuer à faire émerger les projets et les transformer en consultations
- Négocier des affaires de façon rentable
- Maîtriser les aspects juridiques inhérents aux affaires vendues
- Manager une équipe projet au quotidien
- Piloter le déroulement et la réussite de l'affaire

Programme

1- Prendre en main et organiser l'affaire
2- Conduire et maîtriser l'affaire jusqu'à sa clôture
3- Repérer les clauses essentielles du contrat commercial
4- Intégrer les spécificités liées à la sous-traitance
5- Anticiper les conséquences d'une inexécution
6- Cas spécifiques

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée
Aucun prérequis

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2209882S	Présentiel	Saint-Jean-la-Poterie	10/02/2026	31/12/2026

Source : GREF Bretagne #1804843F