BTS négociation et digitalisation de la relation client

BTS NDRC

Certifiante | Contrat appr. | Formation continue

Réf. : 1201381F — Mise à jour : 26 octobre 2026

Organisme responsable : **ESCAM BREST**

Présentation de la formation

Objectifs

Les nouvelles technologies et la dématérialisation des échanges complexifient le comportement des acheteurs et des consommateurs.

L'activité de commercial s'inscrit dans un contexte de mutation des métiers sous les effets conjugués de l'élévation du degré d'exigence du consommateur, de l'ouverture des marchés et des évolutions technologiques. En effet, connectés en permanence, les clients attachent autant d'importance aux services et à l'expérience offerts, qu'au produit en lui-même.

Ce technicien supérieur est un expert de la relation client sous toutes ses formes (présentiel, à distance, ou en e-relation) et dans toute sa complexité. L'accélération de la digitalisation conduit ce titulaire à investir les contenus commerciaux liés à l'usage accru des sites web, des applications et des réseaux sociaux afin d'en tenir compte dans sa démarche commerciale.

Programme

Culture générale et expression
Langue vivante étrangère
Culture économique, juridique et managériale
Relation client et négociation vente
Relation à distance et digitalisation
Relation client et animation des réseaux

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée	Niveau de sortie
Niveau Bac général, pro ou techno, BP	**Niveau BTS - Bac +2**

Liste des certifications

BTS négociation et digitalisation de la relation client
Code RNCP : 38368

Métiers associés

D1406 — Management en force de vente
M1703 — Management et gestion de produit
M1704 — Management relation clientèle
D1501 — Animation de vente
D1401 — Assistanat commercial

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1869752S	Présentiel	Brest	01/09/2025	30/06/2027
1869756S	Présentiel	Brest	01/09/2025	30/06/2027

Source : GREF Bretagne #1201381F